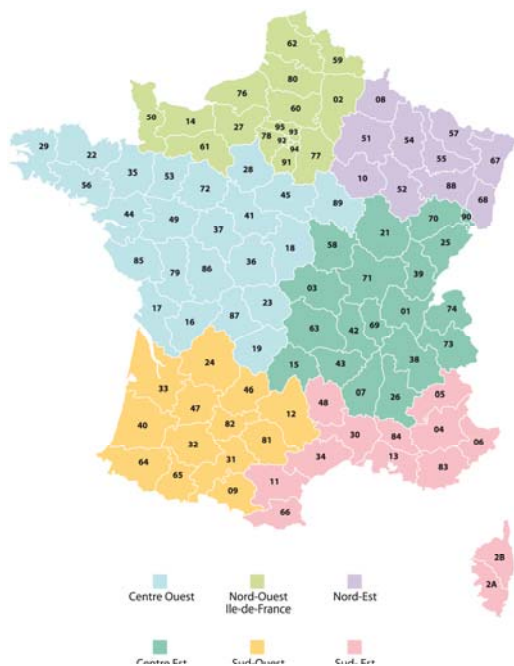


La MNRA rencontre ses futurs collaborateurs dans 8 villes françaises
Objectif : recruter 100 nouveaux Conseillers Mutualistes

Du 20 juin au 4 juillet 2011, la Mutuelle des artisans sillonne la France pour rencontrer ceux qui viendront renforcer son équipe de terrain. Deux ans après sa première campagne nationale de recrutement, la Mutuelle des artisans a inauguré le 20 juin un nouveau dispositif de contact et de communication. Objectif de cette opération : intégrer 100 conseillers mutualistes supplémentaires.



Dans le cadre du renforcement de son réseau de proximité, qui comporte déjà 90 conseillers mutualistes, la MNRA lance le recrutement de 100 collaborateurs supplémentaires. Dès le 20 juin, une série de rencontres organisées en régions permettront aux candidats intéressés par cette opportunité de rencontrer les responsables commerciaux et ressources humaines de la mutuelle. Pour les prochaines semaines, la MNRA sera ainsi présente à :

Nancy et Troyes, le 20 juin
Paris, le 22 juin
Lyon, le 27 juin
Toulouse, le 28 juin
Blois, le 29 juin
Nantes, le 30 juin
Marseille, le 4 juillet

D'autres réunions seront organisées à partir du mois de septembre.

En amont de toutes ces rencontres un dispositif complet de communication a été mis au point, qui s'appuie sur la presse quotidienne régionale et les principaux sites dédiés au recrutement (Régionjob, Monster, Viadeo)¹.

Les candidats peuvent s'inscrire soit sur le site de la mutuelle : www.mnra.fr ou en adressant directement leur candidature à : recrutement@mnra.fr

Une confirmation des lieux et heures de rencontre est ensuite adressée aux candidats retenus.

Cette action s'inscrit dans le cadre du plan de développement de l'entreprise. Elle traduit la volonté de la première mutuelle des artisans de consolider sa présence de terrain auprès des indépendants et de renforcer ainsi le service de proximité qui est la clé de voûte de son organisation.



Conseiller mutualiste : des missions variées

- Commercialisation des garanties et des services de la mutuelle et de ses partenaires auprès des adhérents et futurs clients.
- Constitution et développement d'un réseau de partenaires locaux (réseau consulaire, organisations professionnelles de l'artisanat, etc.), animation de réunions d'information, etc.

Pour Daniel AMATA, directeur commercial, de la mutuelle, les postes proposés constituent une véritable opportunité de développement personnel « *Grâce à un management de proximité et tout au long de leur carrière, nos collaborateurs ont l'occasion de construire le parcours professionnel qui correspond à leurs envies. Nous leur proposons, pour réussir, des conditions de travail avantageuses, avec notamment une part de rémunération variable significative et plusieurs avantages annexes, mais aussi une formation et un accompagnement dignes de ce nom. La MNRA dispose en effet de sa propre école de formation.* »

Contacts Presse :

Philippe BOLLECKER, Secrétaire général, 01 53 21 11 62, pbollecker@mnra.fr
Elisabeth MARZAT, Relations presse, 01 53 21 12 44, emarzat@mnra.fr

A propos de la MNRA

Créée voici 25 ans par les artisans, la MNRA est, en chiffre d'affaires, la première mutuelle de France pour la retraite Madelin des indépendants. Avec 300 000 adhérents et 400 000 contrats en portefeuille, la MNRA propose aussi aux dirigeants d'entreprise, à leur conjoint et aux retraités de l'artisanat et du commerce de proximité une gamme complète de garanties de prévoyance et de complémentaire santé, ainsi qu'un conseil personnalisé sur l'ensemble du territoire.

Web : www.mnra.fr



Exemple d'annonce parue dans *la Nouvelle République du Centre Ouest*



LA MNRA RECRUTE DES CONSEILLERS MUTUALISTES (H/F) ! Venez nous rencontrer à Blois Le mercredi 29 juin 2011

Postes à pourvoir dans les départements suivants :
16, 17, 18, 28, 36, 37, 41, 44, 45, 49, 53, 72, 85, 86, 87

• CRÉÉE EN 1986, LA MNRA EST AUJOURD'HUI LA PREMIÈRE MUTUELLE DE L'ARTISANAT.

La MNRA offre aux professionnels indépendants et de l'artisanat, une gamme complète de produits en retraite, prévoyance et santé, ainsi qu'un conseil personnalisé, adapté au besoin d'assurance de chacun.

Dans le cadre de son développement, la MNRA recrute 100 conseillers mutualistes pour renforcer son réseau debout :

Rejoindre notre entreprise ... une mission à hautes responsabilités :

En tant que conseiller mutualiste itinérant et après une formation théorique au sein de la Direction commerciale à Paris ou à Marseille et pratique sur le terrain, sous la responsabilité du Directeur commercial et au sein de votre zone de prospection, vos principales missions consistent à :

- Commercialiser les garanties et les services de la MNRA, des partenaires et des prescripteurs auprès des adhérents et prospects, ainsi que de contribuer à valoriser l'image et la notoriété de la Mutuelle.
- Constituer et entretenir un réseau de partenaires de la Mutuelle sous la forme d'animation de réunions, de formations...

• CE QUI VA VOUS FAIRE RÉUSSIR ?

- Nos conditions de travail : salaire fixe + variable, véhicule de fonction, téléphone...
- Un portefeuille clients déjà constitué
- Nos supports : école de formation, e-Learning, accompagnants, inspecteur commercial...
- Nos produits : toute la gamme de compléments en protection sociale, et deux produits labellisés (label d'excellence des dossiers de l'épargne)
- Notre environnement : 200 partenaires locaux issus du secteur des métiers, un partenariat avec METRO...
- Votre plan de carrière : Conseiller Mutualiste débutant/confirmé/expert/accompagnant/cadre...
1^{re} mutuelle inscrite à la norme iso 17024...Excellence commerciale...

• MAIS AUSSI DES ATOUTS ESSENTIELS :

- Votre goût du challenge et des objectifs, votre grande capacité d'autonomie et d'organisation
- Au-delà de votre expérience, votre volonté, votre courage, et votre pugnacité
- Vous êtes titulaire du permis B

• Pour vous inscrire : Merci d'adresser votre candidature à : recrutement@mnra.fr
Les lieux et heures de rencontre, vous seront confirmés suite à votre inscription.

 **RETRAITE, SANTÉ, PRÉVOYANCE**
mnra
la mutuelle des artisans

www.mnra.fr

diagramme: Paris - SIRET 444 247 734 00045 - 013485